



OFFRE D'EMPLOI

Région SUD-EST - Basé à Chambéry (73)

Réf: 2008Chambérycom

Mise en ligne: 17 juin 2008

Votre Mission :

Pour accompagner notre croissance, nous recrutons un commercial terrain h/f basé à Chambéry. Rattaché(e) hiérarchiquement au directeur de l'agence, vous aurez en charge la gestion d'un portefeuille client . Vous serez chargé(e) de réaliser et de dépasser

vos objectifs de vente en développant votre portefeuille et en acquérant de nouveaux clients. Vos missions seront de : construire et de développer des relations commerciales de haut niveau, d'identifier, détecter et développer des opportunités, des nouveaux marchés et prospects. Vous aurez à présenter des offres personnalisées en négociant des contrats, dans le respect des règles commerciales et à mener des négociations commerciales en coordination avec l'exploitation.

Votre Profil :

- ⌚ Formation commerciale BAC + 2 minimum
- ⌚ Expérience obligatoire de 5 ans minimum de la vente de services
- ⌚ Réelle connaissance du marché et du métier dans le domaine du groupage route international
- ⌚ Bonne connaissance des outils informatiques (Word, Excel)
- ⌚ Anglais couramment.

Cette annonce vous intéresse, alors merci de bien vouloir cliquer sur « Envoi candidature »

Merci de joindre votre CV en format pdf ou word, et d'indiquer la réf de l'annonce